

12/11/2018

הודעה למשקיעים/עיתונות

אס.אר אקורד, חברת האשראי החוץ בנקאי שבשליטת עדי צים ממשיכה להציג צמיחה בכל הפרמטרים:

גידול במצבת הלקוחות לכ- 390 מיליון שקל, תוך המשך הקפדה על טיוב תיק הלקוחות

צמיחה של כ-65% במקורות האשראי של החברה לכ- 286 מיליון שקל, לעומת כ-174 מיליון שקל בתקופה המקבילה אשתקד

הכנסות מימון בתשעת החודשים עלו בכ-32% לכ-48 מיליון שקל; הרווח לפני מס גדל בכ-46% לכ-31 מיליון שקל

הכנסות מימון ברבעון השלישי עלו בכ-48% לכ-19 מיליון שקל; הרווח לפני מס עלה בכ-72% לכ-12.3 מיליון שקל; הרווח נקי עלה ל-9.2 מיליון שקל מ-6.5 מיליון שח בתקופה המקבילה אשתקד

בהתאם למדיניות, החברה ממשיכה לשתף את המשקיעים ברווחים – הוכרז על המשך דיבידנד לרבעון של 4 מ' שח המצטבר כבר מתחילת השנה לכ-12 מיליון שקל מתוך רווח נקי של כ-23 מיליון שקל

חברת האשראי החוץ בנקאי אס.אר אקורד שבשליטת איש העסקים עדי צים ובניהולו של רו"ח אודי ניר, פרסמה את תוצאותיה לרבעון השלישי ולתשעת החודשים הראשונים של שנת 2018.

החברה סיימה את תשעת החודשים של השנה עם גידול במצבת לקוחות נטו לכ-390 מיליון שקל לעומת כ-287 מיליון שקל בסוף שנת 2017. הגידול בוצע תוך המשך הקפדה של הנהלת החברה על טיוב תיק הלקוחות.

הכנסות מימון בתשעת החודשים של 2018 עלו בכ-32% והסתכמו בכ-48 מיליון שקל לעומת הכנסות של כ-36.6 מיליון שקל בתקופה המקבילה בשנת 2017. העליה נבעה עקב הצלחת הנהלת החברה להגדיל את מסגרות האשראי בבנקים ואצל נותני אשראי אחרים תוך הקפדה על טיוב תיק האשראי ואיכות הלקוחות.

הוצאות מימון ועלות ההכנסות הסתכמו בתשעת החודשים של השנה בכ-9.7 מיליון שקל, גידול של כ-34% לעומת הוצאות של כ-7.3 מיליון שקל בתקופה המקבילה בשנת 2017. הוצאות גדלו בעיקר בשל הגידול באשראי מתאגידים בנקאיים ונותני אשראי אחרים מכ-107 מיליון שקל ב-30 בספטמבר 2017 לכ-214.4 מיליון שקל ב-30 בספטמבר 2018.

הכנסות המימון, נטו הסתכמו בתשעת החודשים בכ-38.3 מיליון שקל, לעומת כ-29.3 מיליון שקל בתקופה המקבילה אשתקד. העלייה נובעת בעיקרה מהגידול בהיקף הפעילות.

הוצאות ההפרשה לחובות מסופקים ואבודים הסתכמו בכ-1.2 מיליון שקל, לעומת כ-2.8 מיליון שקל בשנת 2017. החברה החלה לישים את תקן IFRS9, באופן רטרוספקטיבי החל מה-1 בינואר 2018.

הרווח לפני מס בתשעת החודשים של השנה עלה בכ-46% לכ-30.9 מיליון שקל, לעומת רווח לפני מס של כ-21.2 מיליון שקל בתקופה המקבילה בשנת 2017. הוצאות המסים במחצית הראשונה של שנת 2018 הסתכמו בכ-7.6 מיליון שקל המשקפות הוצאות מס בשיעור מלא (24%) בעוד שבתקופה המקבילה בשנת 2017 הוצאות המס הסתכמו בכ-1.9 מיליון שקל כתוצאה ממגן מס שהיה לחברה.

בשורה התחתונה, סיימה החברה את תשעת החודשים של השנה עם רווח נקי של כ-23.3 מיליון שקל, לעומת רווח של כ-19.3 מיליון שקל בשנת 2017. אשראי מתאגידים בנקאיים ונותני אשראי אחרים של כ-214.4 מיליון שקל, הלוואת בעלים של כ-71.5 מיליון שקל והון עצמי של כ-116.7 מיליון שקל.

### **בהתאם למדיניות חלוקת הדיבידנד של החברה - לפחות 40% מהרווח בתשלום רבעוני; בגין הרבעון השלישי יחולק דיבידנד בסך של כ-4 מיליון שקל.**

### **עיקרי תוצאות הרבעון השלישי של 2018:**

הכנסות מימון עלו בכ-48% לכ-18.8 מיליון שקל, לעומת הכנסות של כ-12.7 מיליון שקל ברבעון המקביל בשנת 2017. העלייה נבעה עקב הצלחת הנהלת החברה להגדיל את מסגרות האשראי בבנקים ואצל נותני אשראי אחרים.

הוצאות מימון ועלות ההכנסות של כ-3.4 מיליון שקל, לעומת הוצאות של כ-2.4 מיליון שקל בתקופה המקבילה בשנת 2017, גידול של כ-38% שנבעה בעיקר בשל הגידול באשראי מתאגידים בנקאיים ונותני אשראי אחרים מכ-107 מיליון שקל ב-30 בספטמבר 2017 לכ-214.4 מיליון שקל ב-30 בספטמבר 2018.

הכנסות המימון, נטו עלו לכ- 15.4 מיליון שקל, לעומת כ-10.2 מיליון שקל ברבעון המקביל אשתקד. העלייה נובעת בעיקרה מהגידול בהיקף הפעילות.

הרווח לפני מס עלה בכ-72% לכ-12.3 מיליון שקל לעומת רווח לפני מס של כ-7.2 מיליון שקל ברבעון המקביל בשנת 2017.

הוצאות המסים ברבעון השלישי הסתכמו בכ-3.1 מיליון שקל המשקפות הוצאות מס בשיעור מלא בעוד שבתקופה המקבילה בשנת 2017 הוצאות המס הסתכמו בכ-0.7 מיליון שקל כתוצאה ממגן מס שהיה לחברה.

החברה סיימה את הרבעון השלישי של השנה עם רווח נקי של כ-9.2 מיליון שקל, לעומת רווח של כ-6.5 מיליון שקל ברבעון המקביל בשנת 2017.

לפרטים נוספים: ליאור גוטליב, קשרי משקיעים; 050-9200194; [lior@gotlive-ir.co.il](mailto:lior@gotlive-ir.co.il)