

14, במרץ 2021

אס.אר. אקורד, חברת האשראי החוץ בנקאי שבשליטת עדי צים
ממשיכה לצמוח !!!

חברת האשראי החוץ בנקאי, פרסמה את תוצאותיה הכספיות לשנת 2020

על אף משבר הקורונה אס.אר.אקורד ממשיכה להראות צמיחה עקבית בפעילותה ושנת 2020 הסתיימה ברווחי שיא מתחילת פעילותה של החברה. כאשר החברה מראה גידול מתמשך בכל הפרמטרים הרלוונטיים, תיק לקוחות, הכנסות ורווח נקי.

עדי צים: "למרות כל האתגרים שהמשק הישראלי והחברה בפרט התמודדה איתם אס.אר.אקורד ממשיכה לשמור על איתנותה וממשיכה במגמת הצמיחה בכל הפרמטרים המשמעותיים שאפיינה אותה עד כה. בשנת 2020 הובלנו מהלכים משמעותיים בין היתר של הגדלת הון החברה גיוס אגרות חוב לראשונה, הפחתת עלויות האשראי של החברה ומיזמים ושיתופי פעולה חדשים. אלו מהלכים אסטרטגיים שאת הפירות שלהם נראה בעתיד הקרוב והרחוק"

- תיק הלקוחות (לז"ק ול"א) גדל והסתכם בכ- 755 מ' ש"ח, עליה של כ- 10%, בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד.
- הכנסות מימון לשנת 2020 הסתכמו ב- 114 מ' ש"ח, עליה של כ- 1.9% בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד.
- הרווח הנקי לשנה הסתכם בכ- 56 מ' ש"ח, בדומה לתקופה המקבילה אשתקד.
- ההון העצמי כמעט והוכפל והסתכם בכ- 244.3 מ' ש"ח - הגידול נבע בעיקר מהרווח הנקי בתוספת תמורה מהנפקה של מניות החברה למשקיעים מסווגים והקצאת הון מניות של החברה לבעל השליטה, בניכוי דיבידנדים שהוכרזו בתקופה הדוח.

- בשנת 2020 החברה חילקה לבעלי המניות דיבידנד בהיקף של כ- 30 מ' ש"ח, מתוכו 6 מ' ש"ח כדיבידנד סופי לבעלי המניות של החברה לשנת 2019. בתום חודש מרץ 2021 תחלק החברה דיבידנד סופי לשנת 2020 בהיקף של 8 מ' ש"ח.

עדי צים, בעל השליטה בחברה, ממשיך להביע אמון ותמיכה בחברה: בשנת 2020 השקיע בהון החברה, סכום כולל של כ- 25 מ' ש"ח, וזאת לצד המשך העמדת הלוואות בעלים שהגיעה בשיאה לכ- 120 מ' ש"ח וערבויות אישיות לטובת תאגידים בנקאיים מממנים.

הנהלת החברה ממשיכה לגלות אחריות כלפי לקוחותיה וממשיכה להעניק שירותים ולסייע להם בימים אלה. פעילות החברה נמשכת כסדרה במסגרת המגבלות הנקבעות מעת לעת על ידי גופים ממשלתיים שונים.

חברת האשראי החוץ בנקאי אס.אר. אקורד בע"מ שבשליטת איש העסקים עדי צים ובניהולו של רו"ח גיל הוכבוים, פרסמה את תוצאותיה הכספיות לשנת 2020.

החברה סיימה את שנת 2020 עם מצבת לקוחות, נטו של כ- 755.1 מ' ש"ח, עליה של 10% בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד.

התחייבויות החברה מורכבות בעיקר מאשראי מתאגידים בנקאיים ונותני אשראי אחרים בסך 312.3 מ' ש"ח, קיטון של כ- 34.1% בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד, עיקר הקיטון בהיקפי האשראי מתאגידים בנקאיים נובע מגיוס אג"ח בחודש נובמבר 2020 בסך של 189.6 מ' ש"ח ומהלוואות בעלים של כ- 23.6 מ' ש"ח, לעומת 71.2 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, קיטון שנבע, בין היתר, עקב המרת הלוואות בעלים להון מניות בחברה.

ההון העצמי של החברה כמעט והוכפל והסתכם בכ- 244.3 מ' ש"ח, לעומת כ- 128.1 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. הגידול נובע בעיקר מהרווח הנקי בתקופת הדוח של כ-56 מ' ש"ח בתוספת תמורה מהנפקה של מניות החברה למשקיעים מסווגים והקצאת הון מניות של החברה לבעל השליטה בסך של כ- 91.4 מ' ש"ח, בניכוי דיבידנדים ששולמו בתקופת הדוח בסכום כולל של כ-30 מ' ש"ח.

הכנסות המימון בתקופת הדוח גדלו בכ- 1.9% לכ- 114 מ' ש"ח לעומת כ- 111.9 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, זאת בעיקר לאור גידול בהיקף פעילות החברה, כפועל יוצא, בין היתר, מהגדלת תיק הלקוחות של החברה, תוך הקפדה על טיוב תיק האשראי ובחינת איכות הלקוחות.

הוצאות המימון ועלות ההכנסות בתקופת הדוח גדלו בכ- 7% לכ- 25.4 מ' ש"ח לעומת 23.7 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, זאת בעיקר בשל גידול בהוצאות גביית חובות מלקוחות, עמלות סוכנים והוצאות מימון בגין ערבות בעל השליטה אשר התקזזו בקיטון בהוצאות הריבית בתקופת הדוח לעומת התקופה המקבילה אשתקד עקב שינוי תמהיל האשראי (החלפת אשראי יקר יחסית מנותני אשראי אחרים באשראי מתאגידים בנקאיים וגיוס אג"ח) וזאת למרות הגידול באשראי מתאגידים בנקאיים ונותני אשראי אחרים וגיוס אג"ח אשר הסתכמו יחדיו למועד הדוח לסך של כ- 501.9 מ' ש"ח לעומת כ- 474.0 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. חלקן של הוצאות המימון ועלות ההכנסות בתקופת הדוח הסתכמו בכ- 22.2% מהכנסות המימון, לעומת כ- 21.2% בתקופה המקבילה אשתקד.

שיעור הכנסות המימון נטו מסך הכנסות המימון בתקופת הדוח הסתכם לכ- 77.8% כ- 88.7 מ' ש"ח, לעומת כ- 78.8% כ- 88.2 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. הירידה בשיעור כאמור מיוחסת, בעיקר, לגידול בהוצאות המימון ועלות ההכנסות.

הפסדי אשראי והפסדים מירידת ערך לקוחות וחייבים, ההוצאה בגין הפסדי אשראי בתקופת הדוח גדלה בכ- 7.4% לכ- 7.2 מ' ש"ח לעומת 6.7 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, זאת בעיקר כפועל יוצא מהגידול ביתרת הלקוחות וכן בשל הפרשות אשר הוכרו בתקופת הדוח בגין חובות לקוחות, אשר להערכת הנהלת החברה יש לייחס לגידול בסיכון האשראי הכללי בשל השלכות משבר נגיף הקורונה וכן להפרשות לירידת ערך של לקוחות שלהערכת הנהלת החברה בתקופת הדוח חלה הרעה בסיכון האשראי שלהם ואו שחלו שינויים בהערכות הנהלת החברה לגבי יכולת הגביה של חובותיהם. שיעור ההוצאה בגין הפסדי אשראי בתקופת הדוח עומד על כ- 6.3% מהכנסות המימון, לעומת כ- 6.0% בתקופה המקבילה אשתקד. בהקשר זה, יצוין כי סך ההוצאה המוכרת בגין הפסדי אשראי מושפעת במידה רבה מגובה הבטוחות שמחזיקה החברה להבטחת פירעון התחייבויות של לקוחות, כאשר בתקופות הדיווח האחרונות, החברה פועלת ביתר שאת לקבל מלקוחות מהותיים בטוחות נאותות, ביחס לגובה האשראי, ובהתאם מקטינה את חשיפתה להפסדי אשראי.

הוצאות הנהלה וכלליות גדלו בכ- 44% והסתכמו בכ- 12.9 מ' ש"ח לעומת 8.9 מ' ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. הגידול בהוצאות הנהלה וכלליות מיוחס בעיקר לעליה בהוצאות שכר עקב גיוס עובדים, לתשלום מבוסס מניות בעקבות הקצאה של כתבי אופציה (לא סחירים) לנושאי משרה בחברה וכן לעליה בהוצאות המשפטיות וזאת כפועל יוצא של הגידול בפעילות החברה. חלקן של הוצאות הנהלה וכלליות בשנת 2020 הסתכמו לכ- 11.4% לעומת כ- 7.8%, מהכנסות המימון בתקופה המקבילה אשתקד.

החברה סיימה את שנת 2020 עם רווח נקי של כ- 56 מ' ש"ח, בדומה לרווח הנקי בתקופה המקבילה אשתקד.

החברה הכריזה על חלוקת דיבידנד סופי לשנת 2020 בהיקף של 8 מ' ש"ח, אשר מצטרף לחלוקת דיבידנד בסך של כ- 24 מ' ש"ח בגין שנת 2020, והחליטה על המשך מדיניות חלוקת דיבידנד שלה לחלוקה של לפחות 40% מהרווח הנקי בתשלום רבעוני.

מר עדי צים, בעל השליטה בחברה, ממשיך לתמוך בחברה ביתר שאת באמצעות העמדת הלוואות בעלים, חיזוק ההון של החברה והמשך העמדת ערבויות אישיות לטובת התאגידים המממנים להבטחת התחייבויות החברה.

הסכמי שיתוף הפעולה - הבעת אמון בחברה בתחום האשראי, ועדות לאמינות הגבוהה של החברה

- בספטמבר 2020, החברה חתמה על הסכם שיתוף פעולה עם איילון חברה לביטוח. במסגרת ההסכם שתי החברות ישתפו פעולה ביניהן בהנפקת ערבויות והעמדת שירותי מימון לקבלני תשתיות המבצעים פרויקטי תשתיות המאושרים על ידי החשב הכללי במשרד האוצר במסגרת שיתוף הפעולה, המבטחת תעמיד ערבויות עבור הפרויקטים, כגון ערבויות מכרז, ערבויות ביצוע או ערבויות טיב והחברה תעמיד אשראי כספי על ידי חשבונות ניכיון מאושרים, אשר החברה החליטה להעמיד בגינם אשראי כספי לקבלנים. ההסכם כולל הוראות הנוגעות לבטוחות שיועמדו על ידי הקבלנים.
- בינואר 2020, החברה חתמה על הסכם שיתוף פעולה עם קבוצת ארנו (קבוצה המעניקה שירותי מימון חוץ בנקאי למיזמי נדל"ן באזורי ביקוש בישראל) במסגרתו יספקו פתרון מקיף לכל צרכי המימון בסקטור הנדל"ן, החל מהעמדת מסגרות ליווי אשראי וערבויות הנדרשות לפרויקטים וליזמים ועד מתן אשראי חוץ-בנקאי ושירותי ניכיון שיקים לקבלנים ונותני השירות בפרויקטים. שיתוף הפעולה יספק מעטפת פיננסית מקצה לקצה עבור יזמי וקבלני נדל"ן שתכלול, בין היתר, מסגרות אשראי לבנייה, לרבות השלמות הון עצמי וכל יתר שירותי המימון הנדרשים במסגרת ליווי תהליכי בנייה. בעקבות המהלך, החברה וקבוצת ארנו מיישרים קו עם המערכת הבנקאית ומציעים פתרון הוליסטי ותחליף אטרקטיבי לליווי הבנקאי.

השפעות נגיף הקורונה

הנהלת החברה סבורה כי היא ערוכה להתמודד עם השלכות נגיף הקורונה ותוצאותיהם וזאת בשל מצבה הפיננסי האיתן, הנתמך בין היתר באיכות תיק האשראי והבטוחות שהתקבלו בגינו, החשיפה המצומצמת לענפים אשר נפגעו משמעותית ממשבר נגיף הקורונה וזאת בשילוב עם יחסיה העסקיים עם המערכת הבנקאית, תמיכת בעל השליטה בחברה והמוניטין שצברה.

אס.אר אקורד, בשליטתו של איש העסקים עדי צים, פועלת בתחום המימון והאשראי החוץ בנקאי, בעיקר באמצעות מסחר בממסרים דחויים, מסחר בממסרים דחויים של צדדי ג' ו/או ממסרים עצמאיים. מניות החברה נסחרות בבורסה בת"א בשווי של כ-770 מ' ש"ח.